

# Venta de Productos y Servicios Turísticos (HOTG0208)



\* **Curso totalmente GRATUITO para personas desempleadas**

SÍGUENOS



## Contenido y Ocupaciones

**Duración:** 695 horas.

**Modalidad:** Presencial.

**Fechas y lugar de impartición:** \*ver dato en web

<http://www.focan.es>

**Objetivo:**

Promocionar y comercializar destinos turísticos locales, gestionando servicios de información turística y participando en la creación, comercialización y gestión de productos y servicios turísticos del entorno local, utilizando, en caso necesario, la lengua inglesa.

**Contenidos:**

- **MF0266\_3: Promoción y venta de servicios turísticos.**
  - **UF0042:** Comunicación y atención al cliente en hostelería y turismo (30 horas).
  - **UF0073:** Productos, servicios y destinos turísticos (90 horas).
  - **UF0078:** Asesoramiento, venta y comercialización de productos y servicios turísticos (90 horas).
  - **UF0079:** Gestión de sistemas de distribución global (GDS) (40 horas).
- **MF0267\_2: Procesos económico-administrativos en agencias de viajes (90 horas).**
- **MF0268\_3: Gestión de unidades de información y distribución turísticas.**
  - **UF0049:** Procesos de gestión de calidad en hostelería y turismo (50 horas).
  - **UF0077:** Procesos de gestión de unidades de información y distribución turísticas (70 horas).
- **MF1057\_2: Inglés profesional para turismo (90 horas).**
- **FC0003: Inserción Laboral, Sensibilización Medioambiental y en Igualdad de Género (10 horas).**
- **FC0006: Establecimiento de objetivos profesionales y plan de acción (15 horas).**
- **MP0019: Módulo de prácticas profesionales no laborales (120 horas).**

**Ocupaciones o Puestos de Trabajo Relacionados:**

- Vendedor de agencia de viajes minorista.
- Empleado de departamento de reservas.
- Jefe de mostrador de agencia de viajes emisora.
- Jefe del departamento de reservas.
- Técnico de promoción agencias de viajes.
- Promotor de agencia de viajes minorista.
- Jefe de promoción de agencia de viajes emisora.
- Jefe del departamento de empresas de agencia de viajes emisora.
- Técnico en agencias de viajes.
- Jefe de oficina de agencia de viajes emisora.
- Coordinador de calidad en agencia de viajes emisora.
- Técnico de producto y ventas en agencias de viajes.



## Requisitos / Titulación

**Requisitos:**

Para la realización de un Certificado de Profesionalidad (CP) el alumnado deberá cumplir con los requisitos establecidos en el Real Decreto, en función del nivel exigido en el mismo.

Este Certificado de Profesionalidad tiene un **nivel 3 de cualificación**.

[Ver Requisitos de cada nivel](#)

**Titulación:**

Obtendrás el Certificado de Profesionalidad de este curso, titulación oficial valedera en todo el territorio español y ampliamente demandada en el mundo de la empresa. Para obtenerlo deberás:

- Ejecutar un mínimo el 75% de cada módulo formativo que compone el CP.
- Obtener una calificación mínima de apto.
- No superar las 3 faltas al mes sin justificación.



## Prácticas

**Prácticas en Empresa:** 120 horas.

El módulo de prácticas profesionales no laborales, es el medio por el cual el alumnado adquiere una **experiencia real** en una empresa, siendo una vía para la puesta en práctica de los conocimientos teórico-prácticos adquiridos durante el curso.

Este módulo formativo es de **carácter obligatorio** en este Certificado de Profesionalidad y sin cuya superación del mismo no podrás obtener la titulación oficial correspondiente.

Nuestra experiencia nos demuestra que la FCT es la mejor herramienta para tu inserción profesional en el mercado de trabajo, donde empresa y alumno conviven en un periodo de prácticas generando un vínculo primordial para una posterior contratación.

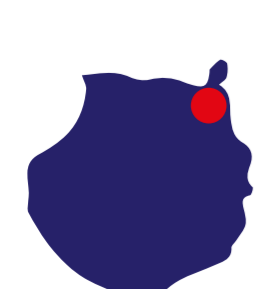
Por ello es quizás el módulo formativo más importante del curso.



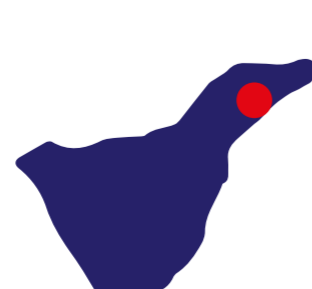
## Ventajas y Oportunidades

**Ventajas y Oportunidades:**

- Inserción y/o Promoción laboral a través de nuestras Agencias de Colocación para la intermediación laboral.
- Becas de Transporte, Conciliación y Manutención si se cumplen los criterios exigibles por la administración.
- Visitas y Charlas de personas y entidades de reconocido prestigio.
- Cercanía, Personalización de Necesidades, Apoyo Educativo/Emocional y Excelente Ambiente Formativo.
- Plataformas de Teleformación Educativas propias, personalizadas y de alta calidad formativa.
- Cuadro Docente, cercano, profesional y amigo.



**Gran Canaria**  
928 380 012  
[grancanaria@institutofocan.es](mailto:grancanaria@institutofocan.es)



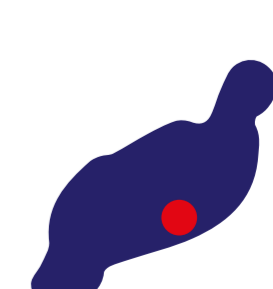
**Tenerife Santa Cruz**  
922 286 114  
[tenerife\\_santacruz@institutofocan.es](mailto:tenerife_santacruz@institutofocan.es)



**La Palma**  
922 462 648  
[lapalma@institutofocan.es](mailto:lapalma@institutofocan.es)



**Tenerife Arona**  
922 630 255  
[tenerife\\_arona@institutofocan.es](mailto:tenerife_arona@institutofocan.es)



**Lanzarote**  
828 609 005  
[lanzarote@institutofocan.es](mailto:lanzarote@institutofocan.es)